

Frågor till Lennart Carlsen, WINDON, under EDAY 2018

1. Hur väljer man paneler som kommer att hålla?

Man bör kontrollera dom faktorer som man själv klarar av att kolla. Att ramen är väl dränerad och att kopplingsboxens innehåll är svetsat eller lött. Om detta är som det ska så är chansen större att övrigt i modulen också är väl genomtänkt och rätt materialval. På <http://skitbilligt.se/solceller.htm> finns en gjord bedömning på många fabrikat av moduler. Denna bedömning är naturligtvis inte 100% men ger iallafall en indikation om modulen.

2. Är solfångare för varmvatten helt ute?

Det tycker jag nog inte, snarare att producera el är mer inne. Har man rätt förhållande så kan solfångare ge mer energi än solceller. Vi har en kombiprodukt där vi har satt laserplåtar på baksidan som vätska cirkulerar i för att ta del av värmen en solcellsmodul avger. Detta har sen en värmeväxlare kopplat till värmesystemet och gör då att man sommartid plockar ut en stor mängd energi ur detta som man kan använda till varmvatten och till att värma upp sina borrhål inför vintern. samtidigt får modulerna tillbaka en 0 gradig vätska vilket gör att dom producerar mellan 20-25% mer energi / år för att dom har en bra kylning.

3. Var tillverkas era solceller?

Våra solceller lamineras och ramsätts i norra Italien idag, körs sedan med tåg till vårt lager och levereras därifrån till återförsäljare och slutkunder. Ingående material i modulen produceras på lite olika platser. Japan, Sydkorea, Tyskland, Italien, Sverige.

4. Ge några exempel på vad man ska titta efter för god kvalitet på en solcell.

Referenser är alltid en bra väg att ta. Viktigt att dom sträcker sig 5-10 år bakåt. Alla kan producera en modul som fungerar hyggligt i 5 år men det ställs lite större krav när man ska passera 30 år. En leverantör som byter producent ofta ska man alltid undvika, ofta är det endast prislappen som är avgörande i dessa fall och kvalitét i sista hand. Använd montörer och importörer/säljare som har jobbat med just den sista produkten under lång tid. Att ha varit i branschen under många år säger inget om man byter produkter kontinuerligt. Stabila bolag som jobbat med samma tillverkare och produkt över lång tid är alltid säkrare och ett bättre val.

Undvik bolag som säljer i 3e hand. Alltså om man marknadsför en produkt som man själv inte tar ansvar för utan har ytterligare ett företag som importerar och monterar. Det är alltid lätt att sälja något som man själv inte behöver ta ansvar för. Undvik säljare som själva inte jobbat med produkterna (det är ungefär som att ta råd inför ett bilköp av någon som aldrig haft ett körkort). Undvik att handla produkter av bolag som försöker dölja sina produkters ursprung, mycket vanligt med en massa skrivelser och reklam på flashiga hemsidor där man i princip inte kan hitta någon som helst teknisk specifikation eller dokumentation på produkterna dom säljer. Döljer man sina produkter så har man alltid något att skämmas för eller så litar man inte på sina producenter.

Och givetvis: Någon som klarar av att pruta 20-30% och lämna stora rabatter är normalt sett inte seriös i denna bransch. Man kan alltid diskutera priser men det är inte seriöst när man kan skala bort 40 000 sek på en offert.